

iPhoneアプリ「営業PM手帳」

発売から2ヵ月。おかげさまで、たくさんのユーザーさんに使っていただいています！



営業マン育成先生 野部剛さん推薦！！

ソフトブレンサービス株式会社 代表取締役社長・野部 剛さんに「営業PM手帳」について話を伺いました。

プロセスマネジメントを実践するのに、700円は安い？高い？

2000名以上のトップセールスマンらがセルフマネジメントとして取り組んでいる「プロセスマネジメント」というマネジメントの考え方を、まずは個人ベースで第一歩をスタートさせるなら、非常に良いツールだと思います。「プロセスマネジメント」とは、営業の業務を細かく分解して、管理していくことです。アプリ起動後に常に「目標」が表示される点が、プロセスマネジメントの真髄である「目標（ゴール）からの逆算思考」に直結していますね。

商談管理を一覧で進捗チェックできるのもいいと思います。

プロセスマネジメントを実践するのに700円はリーズナブルだと思います。しかし、「営業は気合と根性だ」という古いお考えの方には物凄く高く感じるかもしれませんね、やっぱり。

「プロセスマネジメント」を志向する方は、ぜひ一度触ってみてはいかがでしょうか？



一般財団法人 プロセス
マネジメント財団代表理事
ソフトブレンサービス株式
会社 代表取締役社長
野部 剛さん

野部 剛 (のべ たけし)

早稲田大学第一文学部英文学専修卒業後、野村證券株式会社に入社し、リテール営業でトップ営業マンとして活躍。1999年、AFP取得。2000年に株式会社インスパイアに移り、ディレクターとして各種コンサルティング業務に従事。現在ソフトブレンサービス株式会社代表取締役社長。日本売れる仕組みづくり一般財団法人理事。プロセスマネジメント大学 学長。営業マーケティングに関するセミナー講師多数。著書に『90日間でトップセールスマンになれる 最強の営業術』がある。

広告会社のクリエイティブディレクターも愛用！



株式会社オーウェイヴ
板鼻 英俊さん

デザイン・DTP会社でクリエイティブディレクターの仕事バリバリこなす一方で、営業活動も一身に背負う板鼻さん。営業PM手帳は、そんな板鼻さんの営業活動をがっちり支援してくれています。

僕はオーウェイヴという会社の営業活動を一人で行なわせていただいています。日々多くのお客さまと会い、お仕事を進めていく上で、スケジュール管理と進捗管理が本当に大変でした。

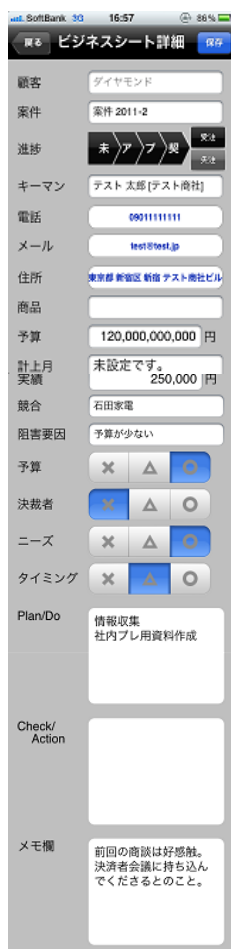
でも、この営業PM手帳を使うようになって、スケジュール管理がとてもラクになったんです。予定表にはメモ欄があり、商談の内容を記録することもできます。特に初めて会ったお客さまは、仕事以外でも、そのとき話した内容をメモするようにしています。そうすることで、次の打ち合わせのときに話が弾んで商談がうまくいったこともありました。

スケジュールから事前に登録していたお客さまの「ビジネスシート」を見ることができ、そこから直接電話をしたり、メールを送ったりすることもできます。この営業PM手帳おかげで、月に10時間以上は時間短縮ができたと思います。言いすぎじゃないですよ！

■営業PM手帳とは

「営業PM手帳」は、iPhoneのさまざまな機能と連携して、日常の営業活動を応援してくれる「プロセスマネジメント」のアプリです。仕事内容を細かく分解し、営業活動を継続して行なっていくことで、仕事の効率はぐんとアップすること間違いなしです！手帳として毎日のスケジュール管理を行なうだけでなく、進行中案件の進捗管理や、予算の管理、お客さまの名刺情報の管理まで一気に行える優れモノ。iPhoneに標準搭載されている連絡先とも連動しているため、このアプリから直接電話やメールをすることもできます。

【主な機能と利用方法】



<1、ビジネスシート登録>

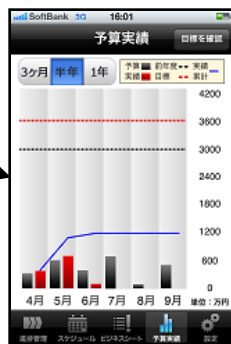
お客さま情報の管理機能です。iPhoneの連絡先との同期が可能で、電話番号、メールアドレス、担当者名などの基本情報がラクラク入力できます！さらに、案件名、進捗、予算、競合といった情報も登録・管理することができます。ビジネスシートに連絡先を入力していれば、ここから直接担当者に電話をかけたり、メールを送ったり、住所から地図を見たりすることもできるので、とっても便利です。



キーマンの
電話・メールから
直接電話発信、
メール送信が可能。



キーマンの住所から
地図表示可能。



入力した予算と実績の数字をもとに、
3か月、半年、1年単位の
予算グラフを表示。
前年度との比較もできます。



<2、進捗管理>

案件ごとの進捗を確認・管理する機能です。案件のステータスはアイコンで表示され、一目でわかるようになっています。各ステータスの名称は自由に登録することが可能です。自分が担当しているお客さまの受注・失注状況も一覧で見ることができます。



<3、スケジュール管理>

日々のスケジュールを管理する機能です。iPhoneに標準搭載されているカレンダーアプリとの同期も可能。カレンダーから、見たい日付を選択して予定を確認します。プライベートも仕事も一元管理できるのが魅力です。

■アプリダウンロードページ

<http://itunes.apple.com/jp/app/id444728757?mt=8>

■Facebookページ

<http://www.facebook.com/pm.appli>

【株式会社ダイヤモンド・ビジネス企画について】

URL: <http://www.diamond-biz.co.jp/>

事業内容: 営業、販売促進に特化した書籍を発行、販売

【アプリ概要】

アプリ名称: 営業PM手帳
発表日: 2011年6月27日
価格: 700円(税込)
対応機種: iPhone4/iPhone3GS
※iOS4.2以降が必要

【本サービスに関するお問合せ先】

株式会社ダイヤモンド・ビジネス企画
担当 柳岡紗枝子
TEL: 03-6214-1540
email: mail@diamond-biz.co.jp